



**HORN &
ROZANSKI**
BAUFINANZIERUNG

**ALS PARTNER Ø 1.500€
MEHR PROVISION ERHALTEN**



Mehr Umsatz als Partner generieren

Die Tatsache, dass Sie diese Zeilen lesen, bringt Sie jetzt schon fast zu mehr Umsatz.

Wir haben dieses Dossier zusammengetragen, um Sie zu inspirieren und Ihnen anhand von einem simplen 5-Schritte-Plan zu zeigen, wie unsere Partner Ø 1.500,--€ je Immobilie mehr Umsatz generieren.

Für wen ist diese Broschüre?

Unsere bewährte Partnerschaft mit Immobilienmaklern, Hausverwaltern, Versicherungsspezialisten und Tippgebern hat gezeigt, dass eine Zusammenarbeit mit uns zu signifikanten finanziellen Vorteilen führt. Indem Sie Ihren Kunden unsere maßgeschneiderten Finanzierungslösungen anbieten, werden mehr Kaufverträge abgeschlossen und Sie erhalten dafür zusätzlich eine lohnenswerte Tippgeber-Provision

Wer wir sind

Unser Team zeichnet sich durch Experten mit langjähriger Erfahrung aus. Durch das breite Fachwissen, gepaart mit einem hohen Maß an Einfühlungsvermögen können wir Ihre Kunden die optimale Lösung für die bestmögliche Baufinanzierung ermöglichen.



SEBASTIAN HORN
GESCHÄFTSFÜHRENDER GESELLSCHAFTER



RAINER ROZANSKI
GESCHÄFTSFÜHRENDER GESELLSCHAFTER



Mit unserem Konzept steigern Sie die Kundenzufriedenheit und Ihren Umsatz



TEAM

Unser Team besteht aus
11 Immobilien-Spezialisten



EFFIZIENZ

Prozessautomatisierung
und Kontaktaufnahme
innerhalb von 24 Stunden



STRUKTUR

Unsere Struktur erlaubt
deutschlandweit persönliche
Baufinanzierungsberatung

Als Immobilienmakler benötige ich einen Finanzierungspartner,
der nicht nur attraktive Konditionen für meine Käufer bietet,
sondern vor allem auch Zuverlässigkeit, Erfahrung und
Lösungsorientierung bietet. Hier bietet Horn & Rozanski
Baufinanzierung das ideale Rundum-Sorglos-Paket!

SEBASTIAN RANGS,
INH. WOHNKLASSE IMMOBILIEN



+ 30

Jahre Erfahrung

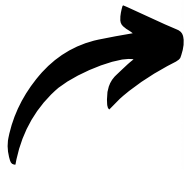
+ 1.500

Zufriedene Kunden

Starten Sie digital durch gemeinsam mit uns

Personalisierter QR-Code

Ihre Kunden folgen einem für
Sie personalisierten Link und
haben einen sofortigen
Wiedererkennungswert.

A screenshot of a web browser showing the Horn & Rozanski financing application interface. The browser's address bar displays 'horn_rozanski_baufinanzierung.finlink.de'. The website header includes the company logo, navigation links (Support, DE, Anmeldung), and a testimonial section with a 5-star rating. The main heading asks 'Was möchten Sie finanzieren?'. Below this, there are six selection boxes arranged in two columns, each with an icon and a radio button: 'Kauf Neubau', 'Kauf Bestandsimmobilie', 'Eigenes Bauvorhaben', 'Modernisierung', 'Anschlussfinanzierung', and 'Kapitalbeschaffung'. At the bottom of the page, a timer indicates '3 Minuten bis zu Ihren persönlichen Finanzierungsangeboten' and links to 'Impressum' and 'Datenschutz' are provided.

Direkte Mitteilung

Sobald Ihre Kunden den ersten Schritt der Finanzierungsanfrage durchgeführt haben, erhalten Sie umgehend eine Benachrichtigung per Mail. Selbstverständlich informieren wir Sie über jeden weiteren Schritt im Laufe der Finanzierung, sodass Sie immer up-to-date sind und eine offene Kommunikation mit Ihren Kunden führen können.

“Finanzierung genehmigt!”

Ihr Kunde hat eine Zusage der von uns vermittelten Bank erhalten. Ab jetzt besteht Ihr Anspruch auf Tippgeber-Provision. Sobald die Bank die Provision an uns auskehrt, erhalten Sie von uns 15% der vereinnahmten Provision als Tippgeber-Provision.

Unser 5-Schritte-Plan für mehr Umsatz



Schritt 1: Zielgruppenoptimierung und Marktpositionierung

Um als Experte wahrgenommen zu werden, müssen Sie sich auf eine Zielgruppe spezialisieren und sich positionieren.



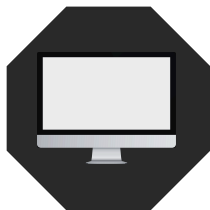
Schritt 2: Problembewusstsein schaffen

Werden Sie Problemlöser für Ihre Zielgruppe und bieten Sie den entscheidenden Mehrwert um mit Ihren Kunden aktiv zu handeln.



Schritt 3: Das passende Angebot

Um Kunden für Ihre Dienstleistung zu gewinnen, ist es wichtig zu wissen, welche Interessen Ihre Kunden haben. Meist sind es neben den Fragen zur Immobilie, Themen rund um die Finanzierung. Hier unterstützen wir Sie und Ihre Kunden.



Schritt 4: Verschlinkung der Prozesse

Wir können Ihre Kunden offline und online beraten. Jeder Makler-Partner erhält einen persönlichen Ansprechpartner für Ihre Kunden.



Schritt 5: Skalierung

Ihre Kunden bleiben Ihre Kunden, auch wenn nicht die von Ihnen angebotene Immobilie erworben wird. Garantiert! Sie partizipieren auf jeden Fall, sofern der Kunde eine Immobilie kauft. Durch diesen Mehrwert können Sie nicht nur aktiv am Unternehmenserfolg arbeiten.